

# 学生シェアハウス+アンテナショップ 青森屋 全国展開プロジェクト



## 全国各地に「青森屋」を！ 僕らが青森を宣伝します！

### ■地方の衰退が止まらない

国土交通省の「国土のグランドデザイン」によれば、2050年には、現時点で人が住んでいる地域の63%で人口が半分以下に減るという。人が減れば地元経済も衰退し、働き口をなくした若者が大都会に流出する悪循環に陥ることになる。青森県もまさにそのとおり、工業高校はあってもその受け皿がないから県外就職せざるを得ない。青森県の工業高校は誰の役に立っているのか。優秀な生徒ほど外の大手を希望する。学んだ専門知識を生かせるのだからその選択は当然だ。県外の大学に行っても同じ、そのまま地元には戻らない。戻れないのだ。地方の活性化には、原発と大型公共工事の増額しかないのか。

### ■リンゴの木箱

外観のイメージは重ねたリンゴの木箱にシートをかけたデザインとした。段ボールやプラスチックの箱もあるが、地元のリンゴ産業にはまだまだ不可欠である。この木箱がまた、実に重宝されている。父は子供の頃、リンゴ箱のベッドだったという。重ねて使える棚として活用無限大でもある。

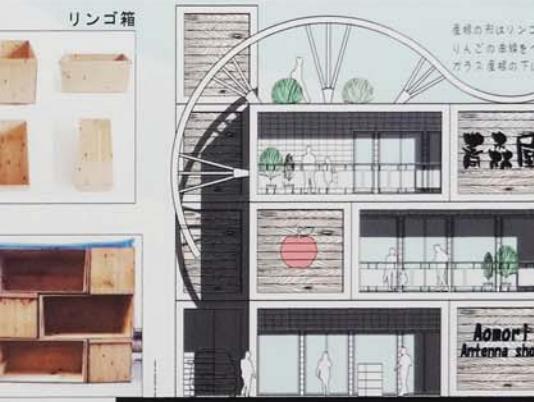
今回のこの「青森屋」ではリンゴ箱を多用する。アンテナショップの売り場の棚にうってつけ、シェアハウスの便利な家具アイテムとして使いたい。

左の外観イメージ →  
りんご箱を3段重ねの上にシート



青森の活性化には、新たな産業も必要だろうが、まずは地場産品や産業を売り込む必要がある。誰がするの？青森県から全国の主要都市への進学者が相当数いる。そうだ、僕たちが郷土のためにがんばろう。進学先の全国の街々で、生の声で自分のふるさとの宣伝をするのだ！！「シェアハウス+アンテナショップ」にして、安価な部屋代とアルバイトを提供すれば、ギブアンドテイクが成立。学業の合間にを利用して故郷活性化に貢献できるという一石二鳥にもなる。ネット販売とは訳が違う。地元出身者が实物を見せて売るのだから。何を売るのかって？ありすぎてここじゃ無理。「青森屋」に是非来てください。

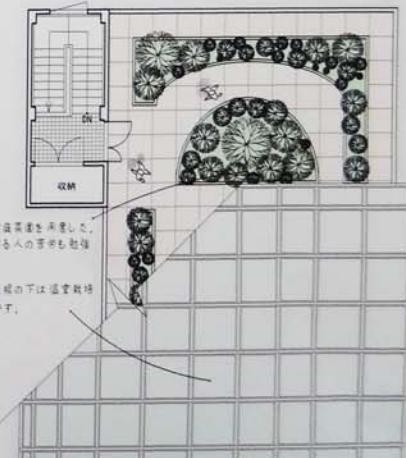
### リンゴ箱



南立面図 1/100



A-A 断面図 1/100



RF 隆平面図 1/100



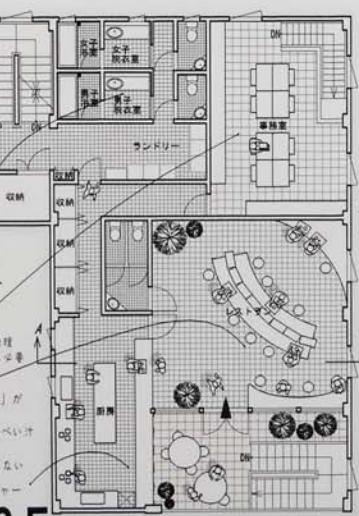
■1Fはアンテナショップ  
青森の特産品というと、りんご、ニンジン、長いも、ホタチ、六間のマグロ……などあります。りんごの有名店、地酒、ねぶた、焼も、肉のたれ、菓子や、お餅せんべい、干し鶴、クリスマス、鶏卵いろいろ……食器や、洋菓子、ブナ等……。特産物にはりんご箱が似合う。名産品を並べたらどうがいい。ここでは、工業製品とその技術もありみたい。

### ■シェアハウス住人のサンタリー

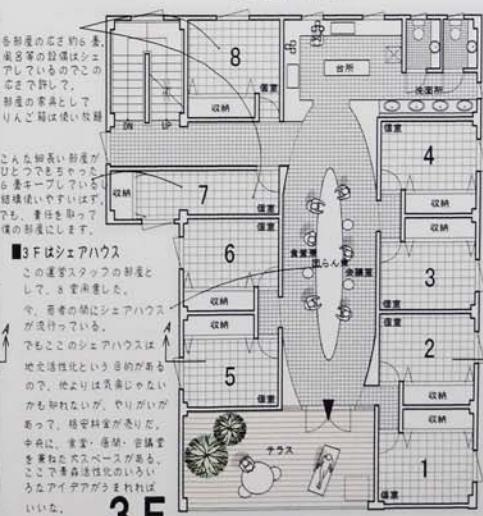
### ■運営のための事務室

### ■青森駅舎レストラン

### ■3Fはシェアハウス

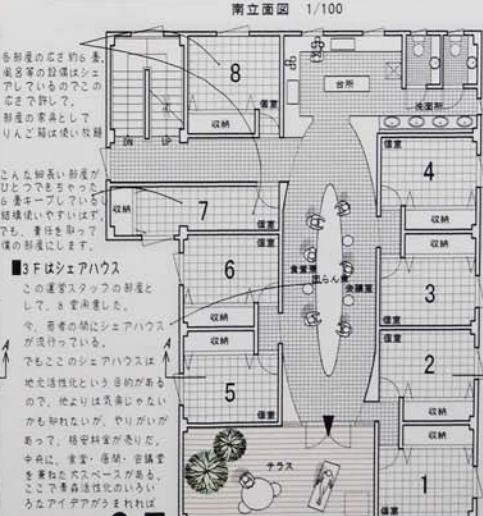


2F

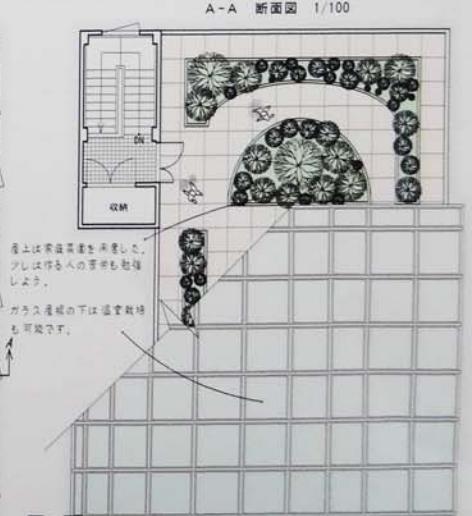


3F

3階平面図 1/100



4F



RF

2階平面図 1/100

3階平面図 1/100

RF平面図 1/100